## **Presentación de la solución**

## **Videos sugeridos:**

https://www.youtube.com/watch?v=uv357YzY7-k&t=2s

## **https://www.youtube.com/watch?v=ELHNkj8mAEE**

## 

## **Guion sugerido de pitch (2-5 minutos)**

### **Objetivo del pitch**

* Mostrar profesionalismo, claridad y dominio técnico.
* Demostrar solución real, innovadora y optimizada para una empresa.
* Resaltar arquitectura, contenedores, front-end, back-end, base de datos y control de versiones.

### **Tiempo sugerido por minuto**

| **Minuto** | **Persona** | **Contenido / Acción** | **Qué mostrar** |
| --- | --- | --- | --- |
| 0:00 – 0:45 | Persona 1 | **Introducción y problema:** Explicar brevemente el problema que resuelve el sistema de pedidos virtuales (pérdida de tiempo, errores en pedidos, dificultad de control). | Slide con nombre del proyecto y esquema del problema. Imagen de clientes esperando, pedidos desordenados. |
| 0:45 – 1:30 | Persona 2 | **Solución propuesta:** Presentar la solución como una aplicación web escalable, confiable y eficiente. Mencionar **tecnologías clave:** React (Front), FastAPI (Back), PostgreSQL (DB), Docker (contenedores), Git (control de versiones), Clean Architecture (buena práctica profesional). | Diagrama de arquitectura del sistema, mostrando Front, Back, DB y contenedores. |
| 1:30 – 2:15 | Persona 1 | **Demostración de funcionalidades clave:** Pedidos, gestión de clientes, control de inventario, confirmación automática. Resaltar velocidad, seguridad y experiencia UX/UI. | Demo rápida en navegador de la app (o video grabado). Mostrar creación de pedido y actualización en tiempo real. |
| 2:15 – 3:00 | Persona 2 | **Calidad técnica y buenas prácticas:** Explicar contenedorización con Docker, separación de responsabilidades (Clean Architecture), control de versiones en Git y pruebas funcionales. Resaltar cómo facilita escalabilidad y mantenimiento. | Mostrar Docker Desktop, terminal con docker-compose up, repositorio en Git con commits claros. |
| 3:00 – 3:45 | Persona 1 | **Valor agregado y ventajas competitivas:** Seguridad de datos, rapidez en el servicio, reducción de errores y automatización de procesos. Comparar brevemente con soluciones tradicionales o manuales. | Slide con tabla comparativa “Antes vs Después” o gráficos de eficiencia. |
| 3:45 – 4:30 | Persona 2 | **Cierre y llamada a la acción:** Resumen del impacto del proyecto, invitación a probar la demo, disponibilidad para preguntas. | Logo del proyecto, contacto o QR a demo/prototipo. |

### **Sugerencias de presentación**

* **Slides:** No más de 5-6. Deben ser limpias, con títulos grandes y gráficos/diagramas.
* **Demo:** Muy breve, máximo 1 minuto; solo funcionalidades claves.
* **Lenguaje:** Profesional, claro y seguro. Evitar tecnicismos innecesarios, pero resaltar lo técnico cuando sea relevante.
* **Roles claros:** Cada persona habla en bloques alternos; mantener contacto visual con jurado.
* **Tiempo:** Practicar 1 vez con cronómetro para mantener entre 2 y 5 minutos.

### **Qué mostrar visualmente**

1. **Slide inicial:** Nombre del proyecto, logo (si tienen), slogan.
2. **Problema:** Imagen del problema real del negocio.
3. **Arquitectura:** Diagrama de Clean Architecture con Front, Back, DB, Docker.
4. **Demo:** Pedido creado y reflejado en sistema, interfaz clara.
5. **Buenas prácticas:** Docker corriendo, Git con commits, ejemplo de test funcional.
6. **Resultados / Beneficios:** Tabla “Antes vs Después” o gráfico de eficiencia.

## **Ejemplo de Guion de pitch para proyecto de pedidos virtuales**

### **Minuto 0:00 – 0:45 | Persona 1**

**Texto a decir:** “Buenos días, somos [Nombre 1] y [Nombre 2], y hoy queremos presentarles nuestra solución para optimizar la gestión de pedidos en empresas.  
 Actualmente, muchos negocios enfrentan problemas como errores en pedidos, pérdida de tiempo en el registro manual y dificultad para controlar inventario en tiempo real.  
 Nuestro proyecto propone una aplicación web que digitaliza todo el proceso de pedidos, desde la creación hasta la confirmación automática, mejorando la eficiencia y reduciendo errores.”

**Qué mostrar:**

* Slide con **nombre del proyecto**, logo y slogan.
* Imagen o esquema del problema: clientes esperando, pedidos desordenados.

**Transición:** “Ahora, [Nombre 2] les explicará cómo solucionamos estos problemas de manera técnica y profesional.”

### **Minuto 0:45 – 1:30 | Persona 2**

**Texto a decir:** “Nuestra solución es una aplicación web escalable y confiable.  
 En el front-end usamos **React**, lo que permite una interfaz rápida y fácil de usar.  
 Para el back-end utilizamos **FastAPI**, que nos garantiza rendimiento y escalabilidad.  
 La base de datos es **PostgreSQL**, segura y robusta, mientras que la aplicación se ejecuta en **contenedores Docker**, asegurando portabilidad y despliegue consistente.  
 Además, seguimos **Clean Architecture**, separando responsabilidades para que el sistema sea fácil de mantener y evolucionar.  
 Controlamos nuestro desarrollo con **Git**, asegurando historial y colaboración organizada.”

**Qué mostrar:**

* Diagrama de arquitectura del sistema (Front, Back, DB, Docker).
* Iconos de tecnologías utilizadas.

**Transición:** “Para ver todo esto en acción, les mostraré cómo funciona la aplicación en tiempo real. [Nombre 1], por favor continúa con la demo.”

### **Minuto 1:30 – 2:15 | Persona 1**

**Texto a decir:** “A continuación, les presentamos las funcionalidades clave de nuestro sistema.  
 Podemos crear pedidos en pocos segundos, asignarlos a clientes y actualizar inventario automáticamente.  
 También tenemos confirmaciones automáticas y visualización de pedidos en tiempo real, lo que permite al personal tomar decisiones rápidas y precisas.  
 Como pueden ver, la interfaz es intuitiva, limpia y accesible para cualquier usuario.”

**Qué mostrar:**

* Demo rápida en navegador (o video) mostrando:  
  + Crear un pedido
  + Confirmación automática
  + Actualización de inventario en tiempo real

**Transición:** “[Nombre 2] les explicará cómo aseguramos la calidad técnica y buenas prácticas en nuestro desarrollo.”

### **Minuto 2:15 – 3:00 | Persona 2**

**Texto a decir:** “Desde el punto de vista técnico, la aplicación está contenida en **Docker**, lo que nos permite desplegarla fácilmente en cualquier entorno sin problemas de compatibilidad.  
 Todo nuestro código está versionado con **Git**, con commits claros y documentados.  
 Además, aplicamos **Clean Architecture**, asegurando que cada módulo tenga responsabilidades claras y que la aplicación sea escalable y fácil de mantener.  
 Hicimos pruebas funcionales para validar que cada pedido se registre correctamente y que los procesos críticos no tengan errores.”

**Qué mostrar:**

* Docker Desktop con contenedores corriendo (docker-compose up).
* Repositorio Git abierto, mostrando commits y ramas.

**Transición:** “Finalmente, queremos mostrarles el impacto que esto tiene para la empresa y sus usuarios.”

### **Minuto 3:00 – 3:45 | Persona 1**

**Texto a decir:** “Gracias a nuestro sistema, se reducen los errores en pedidos, se acelera el tiempo de atención al cliente y se mantiene un control completo del inventario.  
 Esto genera eficiencia operativa y satisfacción del cliente.  
 Comparando con los métodos tradicionales, la mejora es significativa, tanto en velocidad como en precisión.”

**Qué mostrar:**

* Slide con tabla comparativa “Antes vs Después”
* Gráfico de eficiencia o flujo de pedidos optimizado

**Transición:** “Para cerrar, [Nombre 2] resumirá los beneficios y próximos pasos.”

### **Minuto 3:45 – 4:30 | Persona 2**

**Texto a decir:** “En resumen, nuestra aplicación ofrece una solución completa y profesional para la gestión de pedidos virtuales, con tecnologías modernas y buenas prácticas de desarrollo.  
 Está lista para ser implementada y escalada según las necesidades de la empresa.  
 Los invitamos a probar la demo y a hacernos preguntas sobre la arquitectura, funcionalidades o integración.  
 Muchas gracias por su atención.”

**Qué mostrar:**

* Slide final con **logo**, **contacto**, **QR a demo** o repositorio de prueba

**Tips finales**

* Cada persona debe **practicar su bloque varias veces** para cumplir el tiempo.
* Mantener **contacto visual con jurado** y gestos naturales.
* No saturar slides; usar **imágenes, diagramas y demo real**.
* El tiempo total puede ajustarse entre 2 y 5 minutos si necesitan **acortar o extender la demo**.